



---

## COMUNICATO STAMPA

---

*Il CdA ha approvato i Risultati preconsuntivi 2018 e il Piano 2019-2021*

### **Risultati economici consolidati preconsuntivi 2018<sup>1</sup>:**

- **Ricavi:** circa **€238 milioni, +31,5%** rispetto a €181,0 milioni;
- **EBITDA:** circa **€63 milioni, +55,0%** rispetto a €40,6 milioni;
- **EBITDA Margin:** **26,5%** rispetto al 22,4%.

Il Consiglio di Amministrazione approverà il Progetto di Bilancio al 31 dicembre 2018 il 12 marzo p.v.

### **Piano 2019 -2021<sup>2</sup>:**

Il Gruppo TINEXTA stima, a parità di perimetro di consolidamento:

- nel 2019:
  - **ricavi superiori a €250 milioni;** e
  - **crescita dell'EBITDA tra il 7% e il 10%;**
- nel 2021:
  - **ricavi superiori ai €290 milioni;** e
  - **crescita dell'EBITDA più che proporzionale rispetto ai ricavi.**

**Roma, 29 gennaio 2019.** Il Consiglio di Amministrazione di **TINEXTA S.p.A.**, società leader nell'offerta di servizi di *Digital Trust, Credit Information & Management e Innovation & Marketing Services*, si è riunito oggi sotto la presidenza di Enrico Salza. Il Consiglio ha analizzato e approvato i risultati economici consolidati preconsuntivi del Gruppo al 31 dicembre 2018 nonché il Piano 2019-2021 presentati dall'Amministratore Delegato Pier Andrea Chevallard.

Il Consiglio di Amministrazione si riunirà il 12 marzo p.v. per esaminare il Progetto di Bilancio di Tinexta che sarà sottoposto all'approvazione dell'Assemblea degli Azionisti il 18 aprile p.v. a Milano.

Il Presidente Enrico Salza ha espresso piena soddisfazione per i risultati preconsuntivi 2018 e la solidità del Piano 2019-2021: "Tinexta in questi dieci anni si è trasformata in un Gruppo integrato di servizi ad alto valore

---

<sup>1</sup> I risultati economici consolidati preconsuntivi 2018 non sono stati sottoposti a revisione contabile e quindi potrebbero essere soggetti a variazioni, anche significative.

<sup>2</sup> Le previsioni si basano su diverse assunzioni, aspettative, proiezioni e dati previsionali relativi ad eventi futuri e sono soggette a molteplici incertezze e ad altri fattori al di fuori del controllo di Tinexta Group. Esistono numerosi fattori che possono generare risultati ed andamenti notevolmente diversi rispetto ai contenuti, impliciti o espliciti, delle informazioni previsionali e pertanto tali informazioni non sono una garanzia attendibile circa la performance futura. Fatto salvo quanto previsto dalla normativa vigente, Tinexta S.p.A. non si assume alcun obbligo di aggiornare pubblicamente o rivedere le informazioni previsionali sia a seguito di nuove informazioni, sia a seguito di eventi futuri o per altre ragioni. La presente comunicazione, qualunque parte di essa o la sua distribuzione non può costituire la base di, né può essere fatto affidamento su di essa ai fini di, qualsiasi contratto o decisione di investimento. Né Tinexta S.p.A., né alcuna società di Tinexta Group ed i rispettivi rappresentanti, amministratori o dipendenti accettano qualsiasi responsabilità in relazione alla presente comunicazione o ai suoi contenuti in relazione a qualsiasi perdita derivante dal suo uso o dall'affidamento fatto sulla stessa.



aggiunto alle imprese, banche e professionisti e sta ponendo solide basi per confermare nel prossimo triennio la posizione di leadership raggiunta”.

Il Dott. Pier Andrea Chevallard ha affermato: “Tutte le Business Unit hanno contribuito positivamente ai risultati 2018 che hanno superato sia le previsioni 2018 sia quelle 2019 stimate nel Piano 2018-2020”.

## **Risultati economici consolidati preconsuntivi 2018**

Il Gruppo ha chiuso il 2018 con **Ricavi consolidati preconsuntivi** pari a circa **238 milioni di Euro**. Rispetto al 2017 i Ricavi totali sono cresciuti di circa 57 milioni di Euro, con una **crescita del 31,5%**. Tale crescita riflette il risultato delle acquisizioni, tra le quali in particolare Warrant Hub, acquisita nel dicembre 2017, e la crescita organica di Gruppo.

L'**EBITDA preconsuntivo 2018** si attesta a circa **63 milioni di Euro**, con un incremento di circa 22 milioni di Euro, in **crescita del 55%** rispetto al 2017. L'**EBITDA margin** aumenta di circa 4 punti percentuali, al **26,5%**.

### **Risultati economici consolidati preconsuntivi per Business Unit su base settoriale<sup>3</sup>**

Nel 2018 tutte le Business Units (“BU”), al netto dei ricavi straordinari<sup>4</sup>, hanno contribuito positivamente alla crescita.

#### ***Digital Trust***

La BU **Digital Trust** ha registrato ricavi pari a circa 95 milioni di Euro, in crescita del 14%, ed un EBITDA pari a circa 25 milioni di Euro, in crescita di oltre il 19%. Tale performance riflette principalmente la crescita organica del business nonché marginalmente l’apporto di Camerfirma, Trust Service Provider (“TSP”) spagnola consolidata da maggio 2018.

#### ***Credit Information & Management***

Nel 2018 le attività della BU **Credit Information & Management** hanno riportato una riduzione dei ricavi pari a circa il 3% e dell’EBITDA pari a quasi il 10%. Al netto dei ricavi straordinari (6,2 milioni di Euro) del 2017, i ricavi preconsuntivi hanno registrato una crescita pari a circa il 5% rispetto al 2017 raggiungendo circa 74 milioni di Euro. L’EBITDA, pari a circa 15 milioni di Euro, ha registrato una crescita pari al 12%. Tali risultati positivi sono dovuti sia alla crescita organica del business delle valutazioni immobiliari, sia marginalmente al consolidamento delle acquisizioni avvenute nel corso del 2018 di Comas, Webber e Promozioni Servizi.

#### ***Innovation & Marketing Services***

I ricavi della **BU Innovation and Marketing Services**, pari a circa 70 milioni di Euro, hanno riportato una crescita di oltre il 215%, con un EBITDA di circa 30 milioni di Euro, in crescita di oltre il 220%. I risultati includono il positivo andamento di Co.Mark e il consolidamento (a partire da dicembre 2017) del gruppo Warrant Hub. Su base proforma<sup>5</sup> la business unit ha registrato nel 2018 un **incremento dei ricavi del 40%** e dell’**EBITDA del 69%**.

## **Linee guida strategiche e Piano 2019-2021**

Il Consiglio di Amministrazione ha approvato le **Linee guida** e il **Piano per il periodo 2019-2021**.

---

<sup>3</sup> Si sottolinea che i dati relativi alle Business Units sono settoriali e non includono l’elisione delle partite infra-BU, che invece sono elise a livello di Gruppo.

<sup>4</sup> Si ricorda che nel 2017 la BU CIM ha registrato un provento straordinario pari a 6,2 milioni di euro.

<sup>5</sup> Con Proforma si intende la costruzione dei risultati 2017 inclusiva dei dati Warrant Hub a partire dal 1 gennaio 2017.



Con l'approvazione del bilancio 2018, Tinexta potrà esercitare le opzioni call che le permetteranno di possedere il 100% di quasi tutte le aziende del Gruppo. Su questa base, Tinexta ha avviato un importante progetto infragrupo di rafforzamento della struttura organizzativa, finalizzato a cogliere tutte le opportunità offerte dal consolidamento di un gruppo integrato.

Le **Linee guida** strategiche approvate e sottese agli obiettivi di sviluppo del Gruppo sono così rappresentate:

- **Internazionalizzazione**
  - leadership nel mercato europeo tramite M&A all'estero nel Digital Trust;
  - rafforzamento del posizionamento in Spagna e del presidio in area BENELUX, nel mercato della BU Innovation and Marketing Services.
- **Sviluppo dell'offerta** per supportare i clienti con **nuovi servizi/prodotti di**
  - *Digital transformation*;
  - *Digital Marketing*;
  - *Cyber security*.
- **Nuovo modello organizzativo**, per rafforzare il supporto al business e cogliere tutte le opportunità di crescita offerte dalla presenza in più mercati.

#### Target economici del Piano 2019-2021<sup>6</sup>

Il Consiglio di amministrazione ha approvato i seguenti target di crescita:

- nel 2019:
  - **ricavi superiori a €250 milioni**;
  - **crescita dell'EBITDA tra il 7% e il 10%**;
- nel 2021:
  - **ricavi superiori ai €290 milioni**; e
  - **crescita dell'EBITDA più che proporzionale** rispetto ai ricavi.

Si precisa che gli obiettivi di crescita sono rappresentati a parità di perimetro di consolidamento, escludendo pertanto il contributo derivante da eventuali future acquisizioni, e che la società LuxTrust, partecipata al 50%, sarà consolidata con il metodo del patrimonio netto.

#### Presentazione

La Società presenterà al mercato i Risultati preconsuntivi 2018 e il Piano 2019-2021 domani mattina a Milano nei suoi uffici in Via Meravigli, 7 alle ore 11:30.

---

#### TINEXTA S.p.A.

Tinexta ha riportato i seguenti **risultati consolidati preconsuntivi al 31 dicembre 2018: Ricavi pari a circa €238 milioni e un'EBITDA pari a circa €63 milioni**. Il Gruppo, quotato al segmento STAR della Borsa di Milano, è tra gli operatori leader in Italia nelle tre aree di business: *Digital Trust*, *Credit Information & Management* e *Innovation & Marketing Services*. La Business Unit *Digital Trust* eroga, attraverso le società InfoCert S.p.A., Visura S.p.A., Sixtema S.p.A. e la società spagnola Camerfirma S.A., prodotti e servizi per imprese, banche, professionisti, associazioni e PMI per entrare in maniera sicura nel mondo digitale. InfoCert S.p.A., la più grande *European Certification Authority*, a dicembre u.s. ha

---

<sup>6</sup> E' importante notare che tali previsioni si basano su diverse assunzioni, aspettative, proiezioni e dati previsionali relativi ad eventi futuri e sono soggette a molteplici incertezze e ad altri fattori al di fuori del controllo del Gruppo Tinexta. Esistono numerosi fattori che possono generare risultati ed andamenti notevolmente diversi rispetto ai contenuti, impliciti o espliciti, delle informazioni previsionali e pertanto tali informazioni non sono una garanzia attendibile circa la performance futura.



# TINEXTA

perfezionato una partnership per rilevare il 50% della TSP lussemburghese, LuxTrust S.A. Nella Business Unit *Credit Information & Management* operano la controllata Innolva S.p.A., che offre servizi a supporto dei processi decisionali come informazioni camerali e immobiliari, report aggregati, rating sintetici, modelli decisionali, valutazione e recupero del credito, e REValuta S.p.A., che offre servizi immobiliari, incluse perizie e valutazioni. La Business Unit *Innovation & Marketing Services*, attraverso le società Co.Mark S.p.A. e Warrant Hub S.p.A. (già Warrant Group), offre una piattaforma di consulenze alle PMI per supportarle nelle fasi di crescita produttiva e di espansione della propria capacità commerciale. Al 31 dicembre 2018 il personale del Gruppo ammontava a circa 1.300 dipendenti.

Sito web: [www.tinexta.com](http://www.tinexta.com), Stock ticker: TNXT, ISIN Code IT0005037210

<b>CONTATTI</b>		
<b>Corporate &amp; Financial Communications</b> Lawrence Y. Kay <a href="mailto:lawrence.kay@tinexta.com">lawrence.kay@tinexta.com</a> Ufficio Stampa Carla Piro Mander Tel. +39 06 42 01 26 31 <a href="mailto:carla.piro@tinexta.com">carla.piro@tinexta.com</a>	<b>Media Advisor</b> Barabino & Partners S.p.A. Foro Buonaparte, 22 - 20121 Milano Tel.: +39 02 7202 3535 Stefania Bassi: +39 335 6282 667 <a href="mailto:s.bassi@barabino.it">s.bassi@barabino.it</a>	<b>Specialist</b> Intermonte SIM S.p.A. Corso V. Emanuele II, 9 - 20122 Milano Tel.: +39 02 771151